



株式会社 **CE** ホールディングス



証券コード  
4320

# 2025年9月期 決算補足説明資料

2025年11月



## 01. 2025年9月期 業績

02. 電子カルテシステム導入状況

03. Topics

04. 2026年9月期 業績見通し

05. 施策の進捗状況

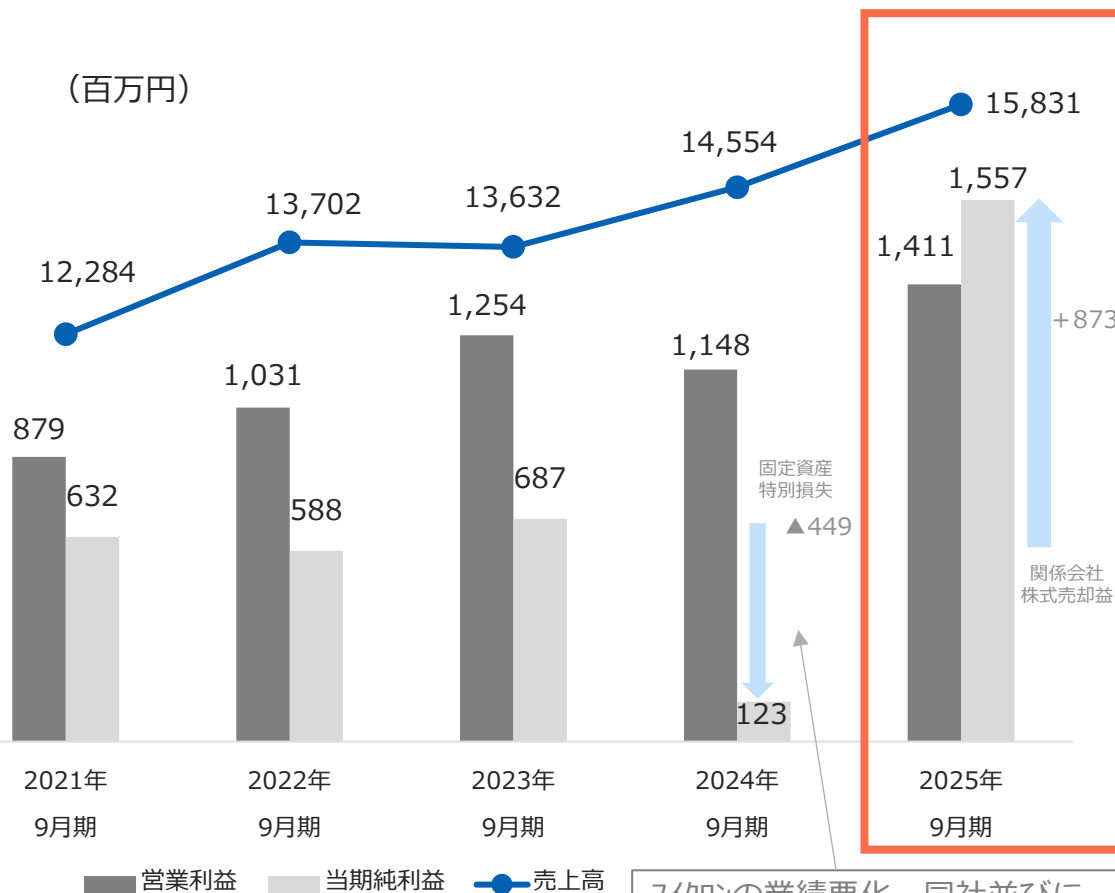
06. グループ概要

# 2025年9月期 業績

※ 記載金額は百万円未満を切り捨てて表示  
※ 当期純利益は、親会社株主に帰属する当期純利益を表示

## 売上高、営業利益、当期純利益ともいずれも過去最高

(百万円)



- ・ 連結売上高は、主力製品である電子カルテシステムの販売・保守が好調に推移したことなどから、前期比で増加。
- ・ 営業利益は、電子カルテシステムの売上増加に加え、前期に計上したマイクロン等に関連する特別損失の影響で固定資産等の償却費が減少したことから、前期比で大幅に増加。
- ・ 当期純利益は、マイクロン株式の一部譲渡に伴う特別利益の計上により、前期比で大幅に増加。

第4四半期は、マイクロン株式の一部譲渡に伴う、連結範囲変更の影響あり

マイクロンの業績悪化、同社並びにサカカバニー固定資産に係る特別損失

# 2025年9月期 業績



単位：百万円	2024年9月期 実績	2025年9月期 実績	前期比 増減率
売上高	14,554	15,831	+8.8%
営業利益	1,148	1,411	+22.9%
経常利益	1,154	1,426	+23.6%
<b>特別損益</b>	<b>△435</b>	<b>836</b>	
当期純利益	123	1,557	+1162.2%

関係会社株式売却益	873	マイクロン株式売却
減損損失	△36	マイクロン固定資産

減損損失	△265	マイクロン 固定資産 マイクロン のれん サカカバニー 固定資産
のれん償却額	△184	サカカバニー のれん
固定資産売却益	13	CEHD土地建物売却

※ 記載金額は百万円未満を切り捨てて表示  
 ※ 当期純利益は、親会社株主に帰属する当期純利益を表示

# セグメント別実績（連結）



単位：百万円

		2024年9月期 実績	2025年9月期 実績	前期比 増減率
ヘルスケア ソリューション事業	売上高	14,143	<b>15,328</b>	+8.4%
	セグメント利益	1,246	<b>1,454</b>	+ 16.6%
マーケティング ソリューション事業	売上高	410	<b>502</b>	+ 22.4%
	セグメント損失 (△)	△ 54	<b>△ 8</b>	—

※ 記載金額は百万円未満を切り捨てて表示

# セグメント別受注状況（連結）



当期の第4四半期は、マイクロン株式の一部譲渡に伴う、連結範囲変更の影響がある中、  
**受注高は過去最高、受注残高は過去最高であった前期に次ぐ水準**  
 （参考：マイクロン以外の受注高・受注残高は、ともに増加）

単位：百万円	2024年9月期 実績		2025年9月期 実績		前年比 増減率	
	受注高	受注残高	受注高	受注残高	受注高	受注残高
ヘルスケア ソリューション事業	13,644	5,614	15,663	5,366	+14.8%	△4.4%
マーケティング ソリューション事業	427	101	479	93	+12.2%	△8.5%
合 計	14,071	5,716	16,142	5,459	+14.7%	△4.5%
（参考）マイクロン以外 合 計	12,766	4,588	14,766	5,459	+15.7%	+19.0%

※ 記載金額は百万円未満を切り捨てて表示



01. 2025年9月期 業績

**02. 電子カルテシステム導入状況**

03. Topics

04. 2026年9月期 業績見通し

05. 施策の進捗状況

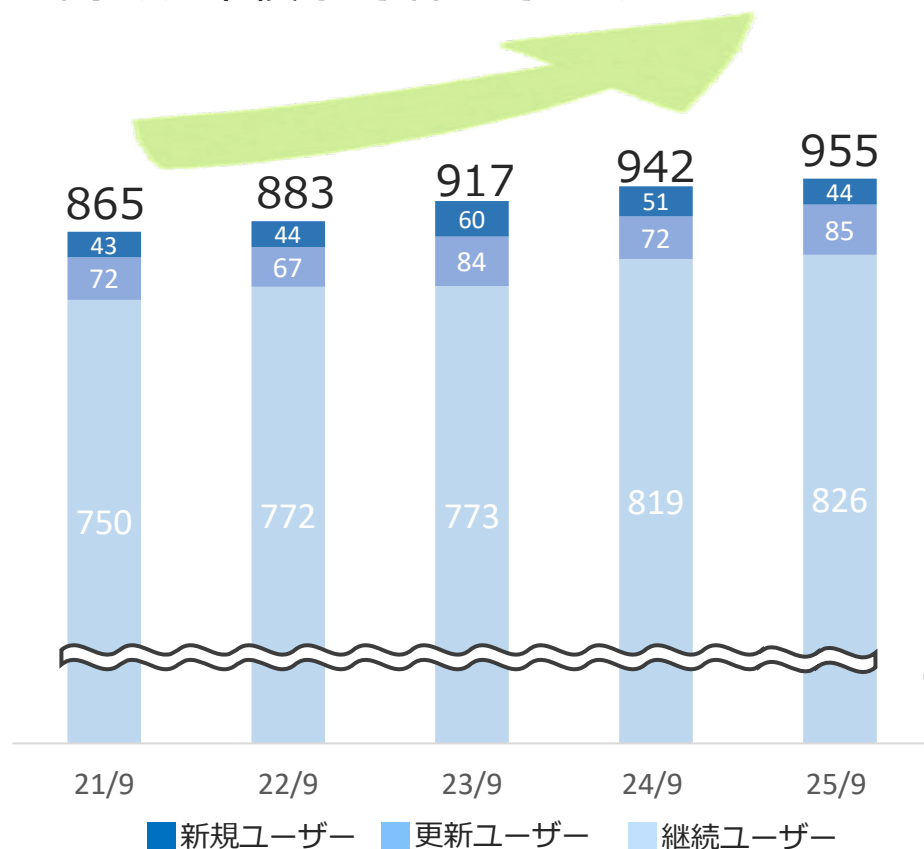
06. グループ概要



# MI・RA・Isシリーズ導入数推移



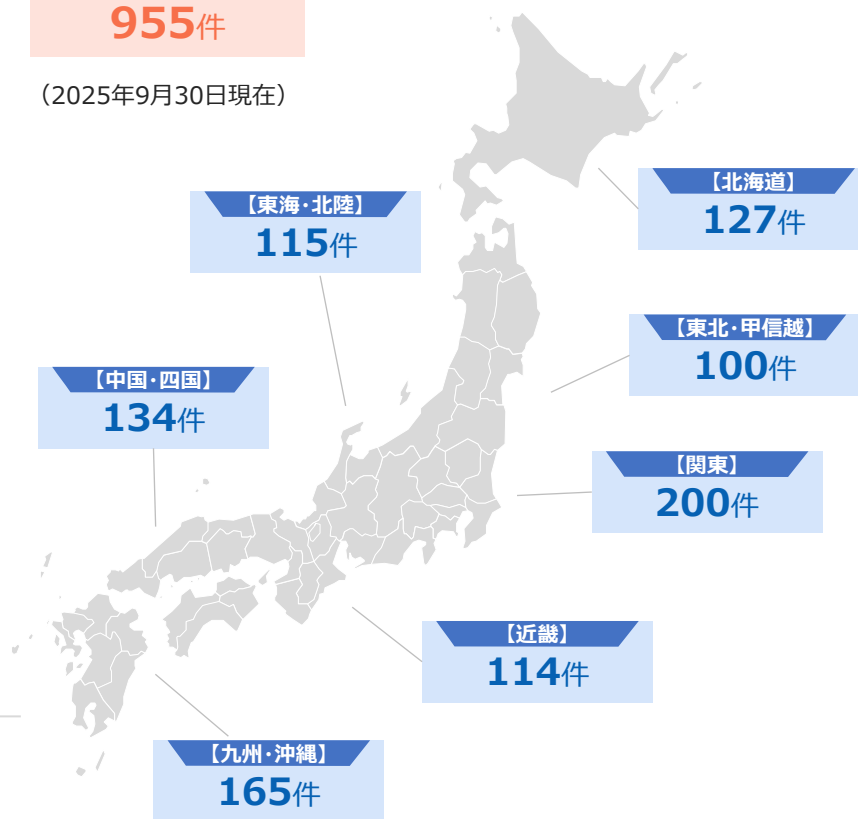
電子カルテシステムは顧客継続率が高く、累積して増えていく



北海道から九州・沖縄まで全国に展開

【合計】  
**955件**

(2025年9月30日現在)

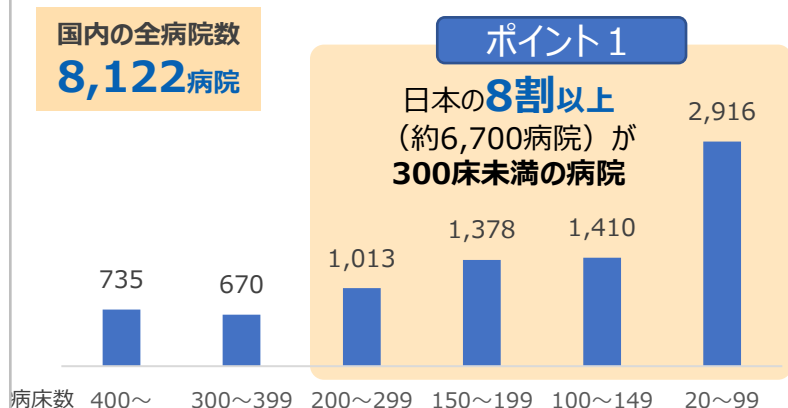




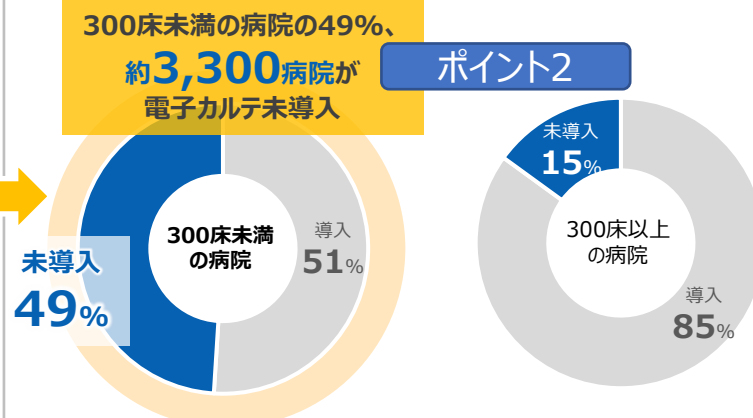
# 電子カルテシステムの導入率と当社のメインターゲット

当社は導入余地が大きい300床未満の病院への納入実績が多く、  
製品やサポートがその特性に適合

国内の病床規模別病院数 (※1)



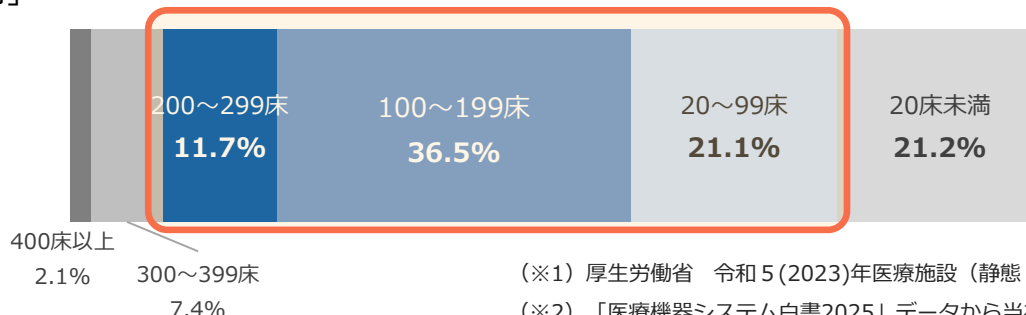
国内の電子カルテシステム導入状況 (※2)



**ポイント3**

当社の電子カルテシステム  
導入実績「病床規模別」

当社顧客の**約7割**が300床未満の病院



(※1) 厚生労働省 令和5(2023)年医療施設(静態・動態)調査・病院報告の概況

(※2) 「医療機器システム白書2025」データから当社集計



01. 2025年9月期 業績

02. 電子カルテシステム導入状況

## 03. Topics

04. 2026年9月期 業績見通し

05. 施策の進捗状況

06. グループ概要

# 株主還元方針及び剰余金の配当（増配）

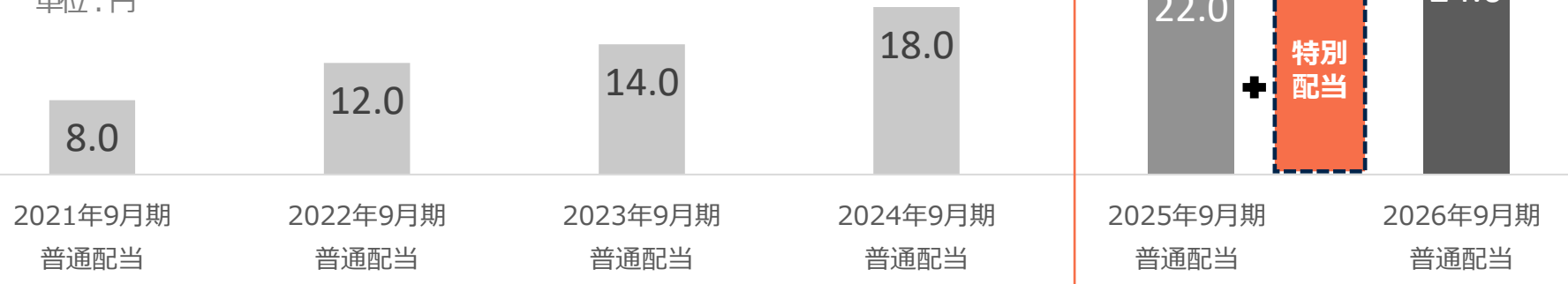
定時株主総会  
付議予定

株主還元方針は、株主の皆様への利益還元を一層強化することを目的として、医療情報システムを中心とした既存事業の収益力向上、継続的な財務基盤の安定、及び持続的成長に向けたM & A等の投資資金の確保などを総合的に勘案し、以下のとおりとしております。

- 2024年9月期普通配当（1株18円）をスタートとし、累進配当（注1）により、今後は増配または配当維持を継続する
- 連結配当性向（注2）は、前記の累進配当方針に合致しない可能性があるため、それに加えて配当利回り（注3）、総還元性向（注4）並びに自己資本配当率（DOE）（注5）なども踏まえて、配当及び機動的な自己株式取得を実施する
- 当社株主還元方針にしたがい、**2025年9月期の普通配当金は、1株当たり22円**とします。
- 関係会社株式売却益、現下の資金調達状況及び2026年9月以降の事業環境を踏まえ株主還元方針にしたがい検討の結果、**1株当たり30円を2025年9月期の特別配当金**とします。
- 2026年9月期の普通配当予想額は、1株当たり24円**とします。

合計  
52円

単位：円



（注1）1株当たり配当金の前期実績に対して、当期に増配または配当維持を行うこと

（注2）連結配当性向 =  $(\text{配当金総額} \div \text{親会社株主に帰属する当期純利益}) \times 100$

（注3）配当利回り =  $(1 \text{株当たり当期配当金} \div \text{前期末日時点の株価終値}) \times 100$

（注4）総還元性向 =  $\{ (\text{配当総額} + \text{自己株式取得総額}) \div \text{親会社株主に帰属する当期純利益} \} \times 100$

（注5）自己資本配当率（DOE\*） =  $(\text{配当総額} \div \text{当期末自己資本}) \times 100$  \*DOE：Dividend on Equity



01. 2025年9月期 業績

02. 電子カルテシステム導入状況

03. Topics

**04. 2026年9月期 業績見通し**

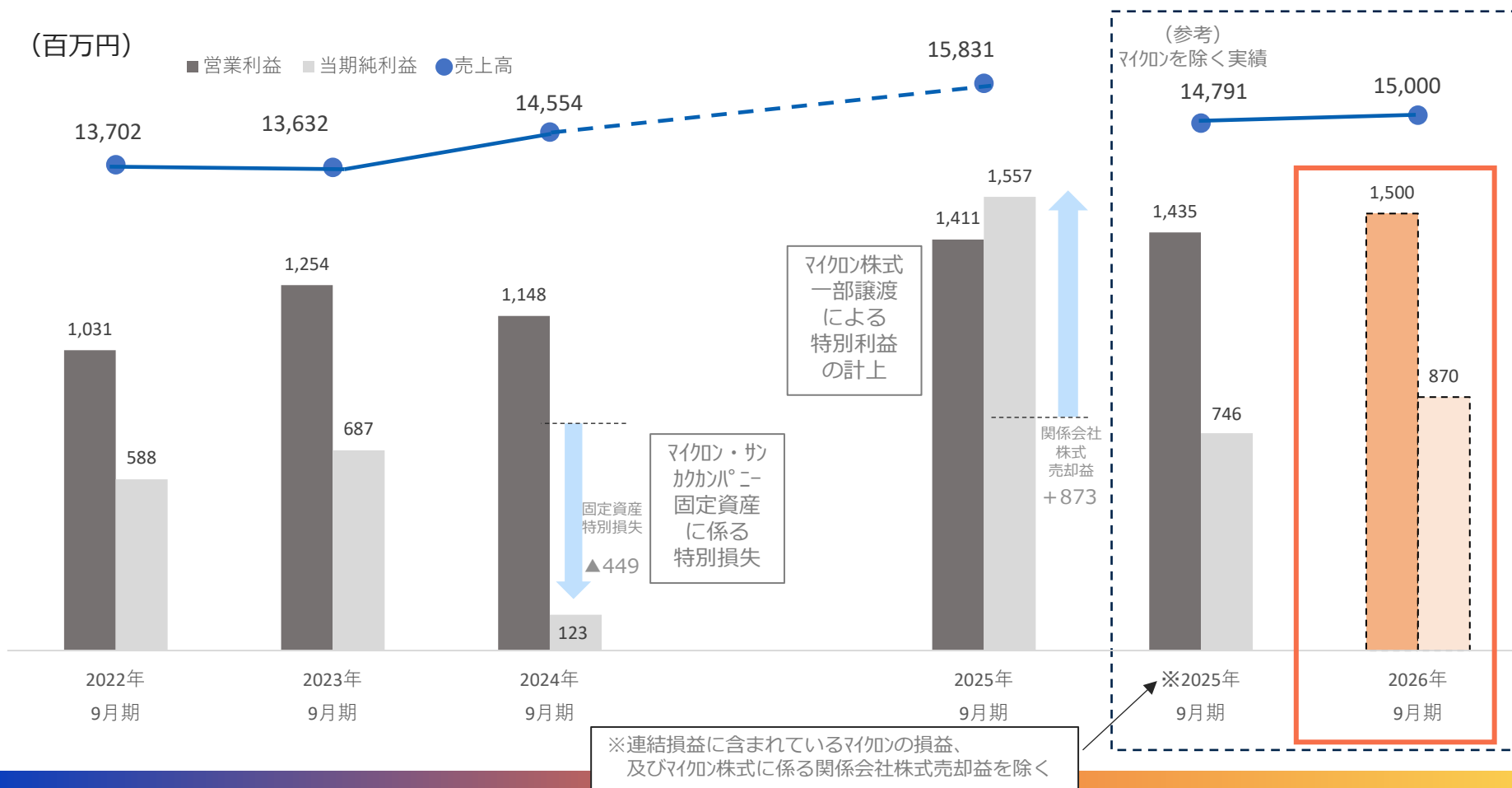
05. 施策の進捗状況

06. グループ概要

# 2026年9月期 業績見通し

※記載金額は百万円未満を切り捨てて表示  
 ※当期純利益は、親会社株主に帰属する当期純利益を表示

売上高は、前期の連結範囲変更（マイクロン、エムフロンティア）考慮後、**過去最高の見通し**  
 営業利益は、**過去最高の見通し**  
 当期純利益は、前期の連結範囲の変更および関係会社株式売却益を除くと、**過去最高の見通し**



# 2026年9月期 業績見通し



マイクロン影響を除くと、  
前期に対し2026年9月期の業績  
見通しは**増収増益の見込み**

※連結損益に含まれているマイクロンの損益、  
及びマイクロン株式に係る関係会社株式売却益を除く



単位： 百万円	2025年9月期 実績 ※	2026年9月期 計画	前期比 増減率
売上高	14,791	<b>15,000</b>	+ 1.4%
営業利益	1,435	<b>1,500</b>	+ 4.5%
経常利益	1,450	<b>1,500</b>	+ 3.4%
当期純利益	746	<b>870</b>	+ 16.5%

単位： 百万円	2025年9月期 実績	2026年9月期 計画	前期比 増減率
売上高	15,831	<b>15,000</b>	△5.3%
営業利益	1,411	<b>1,500</b>	+ 6.3%
経常利益	1,426	<b>1,500</b>	+ 5.1%
当期純利益	1,557	<b>870</b>	△44.2%

※ 記載金額は百万円未満を切り捨てて表示  
※ 当期純利益は、親会社株主に帰属する当期純利益を表示



- 01. 2025年9月期 業績
- 02. 電子カルテシステム導入状況
- 03. Topics
- 04. 2026年9月期 業績見通し
- 05. 施策の進捗状況**
- 06. グループ概要



- 全国医療情報プラットフォームの構築



- ・医療従事者の働き方改革及び人手不足により、更なる業務効率化が求められる。
- ・病院経営の観点から、業務の効率化や物価の上昇への対応のため、限られた経営資源をいかに確保・活用するかが求められる。

# 施策の進捗状況



## 電子カルテシステム

- 2026年9月期も順調に推移し、**営業利益率おおよそ10%**を確保する見込み
- 2024年1月に販売を開始した、MI・RA・Is Vの受注が順調に積み上がっていることや大型案件の受注もあり、**2025年9月期末の受注残高は過去最高**
- 国が推進する**DX施策やAIの活用**を推進中

### 施策

国が推進する「全国医療情報プラットフォーム」の全体像の1つである、電子カルテ情報共有サービスの仕組みを実装し、2025年4月よりモデル事業を開始

医療現場の文書作成作業を支援する、電子カルテシステムAIツール「MI・RA・Is +AI（プラスエーアイ）」2025年3月から提供開始

全国の販売パートナーと製販一体となって製品力と販売力を強化

次世代電子カルテシステムの研究



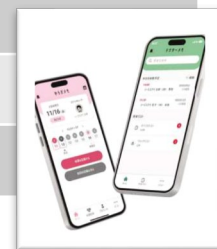
# 施策の進捗状況



## 医療機関と患者を結ぶスマートフォンサービス（BtoC）

- 2025年9月期は展示会、学会等を通じて、**新規案件の獲得**を進めた
- 様々な販売チャネルを通じて更なる普及を推進し、電子カルテの時間軸と空間軸を拡大に貢献するサービスを推進

施策	電子カルテシステムMI・RA・Isユーザーを基軸に病院市場を深耕 特定疾患向け独自コンテンツによる差別化によりユーザー獲得
----	--



## 医療費後払いサービス

- 2025年9月期は前年同期比で**導入医療機関数も約4割増加**し、順調に推移
- 2026年9月期は**大規模病院、中小病院等ターゲット市場の拡大**を目指す

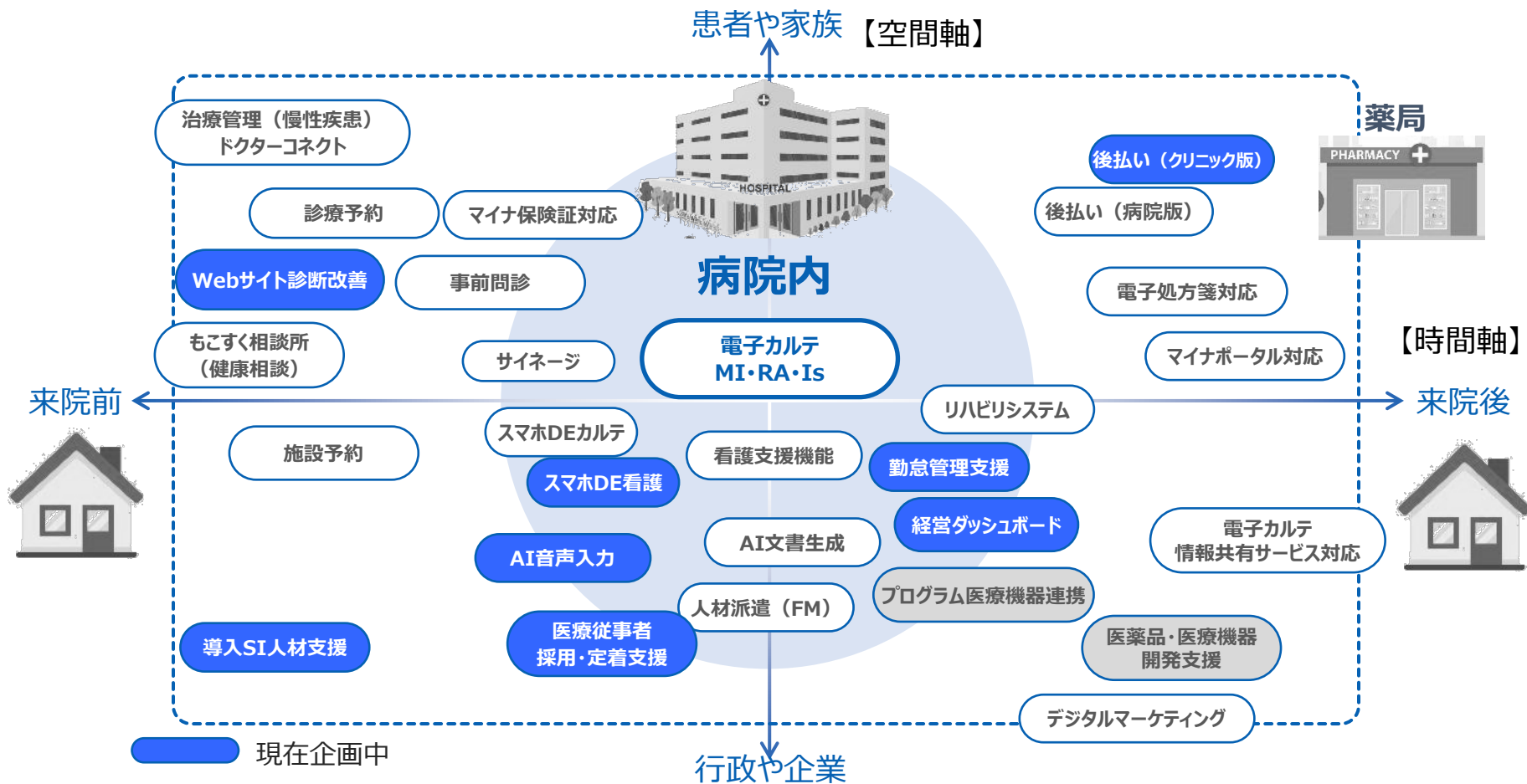
施策	販売元との連携強化
	電子カルテベンダーとの連携拡大（既存/新規）
	新市場（歯科・在宅市場など）への事業拡大



# 経営方針の推進

## <目指すべき将来像>

経営資源を集中し、中核事業である電子カルテシステムの「時間軸」と「空間軸」を拡大した領域に、グループ全体で事業の参画を強め、成長する





# 成長投資について



## 次世代システムとA I

項目	内容
内容	次世代システム（次世代電子カルテシステムを含む）やAI
金額	20～30億円
実施時期	～2030年

## M&A

項目	内容
内容	電子カルテシステムの「時間軸」と「空間軸」を拡大した領域に、事業の参画を強め、成長に資する領域が対象
金額	約15億円 M&A資金のために発行した新株予約権による調達金額（9.42億円）及び自己資金をもとに実行
実施時期	現在実行中



- 01. 2025年9月期 業績
- 02. 電子カルテシステム導入状況
- 03. Topics
- 04. 2026年9月期 業績見通し
- 05. 施策の進捗状況
- 06. グループ概要**

# 会社概要（2025年9月末日現在）



## CEホールディングス

設	立	1996年3月
本	社	札幌市
資	本	約17億円
市	場	東証スタンダード / 札証 証券コード 4320
従	業	員 数 443名
代	表	取締役会長 杉本 恵昭
代	表	取締役社長 新里 雅則

連結対象  
子会社

持株比率



シーエスアイ  
(略称:CSI)

100.0%

電子カルテシステム「MI・RA・Is」を中心とした医療システム開発と受託システム開発



エムシーエス  
(略称:MCS)

51.0%

看護業務システムの開発・導入・運用保守をトータルサポート



デジタルソリューション  
(略称:DS)

100.0%

医療情報システムの開発・導入・運用保守をトータルサポート



Mocosuku

57.5%

医療とWebの知見を活用した、産業保健事業、人材事業、マーケティング事業



サカカンパニー

100.0%

企業やサービスのデジタルマーケティング実行支援とデジタルマーケ人材を育成



マイクロン

33.4%

イメージング技術を活用した、効率的な臨床開発支援



マイロニア

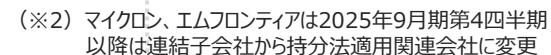
マイクロン100.0%

臨床開発に必要な、高度な人材の派遣

持分法適用  
関連会社

※従業員数には持分法適用関連会社であるマイロン、マイロニアを含んでおりません。





# 事業内容



セグメント	主要な製品・サービス		提供会社
ヘルスケア ソリューション 事業	電子カルテシステム「MI・RA・Isシリーズ」	MI・RA・Is V 等	CSI、MCS
	医療機関と患者の情報共有サービス	ドクターコネクト	CSI
	医療情報システムの受託開発		CSI、DS
	医療情報システムの運用管理（病院内のシステム・ネットワークの運用管理等）		DS
	医療機関向け料金後払いシステム		DS
	企業や健保組合からの、健康相談窓口や特定保健指導の受託		Mocosuku
	人材紹介・派遣		Mocosuku
2025年9月期第4四 半期以降は持分法適 用関連会社に変更	（医薬品・医療機器の臨床開発受託）		（マイクロン）
	（ソフトウェア医療機器の開発・販売・保守）		（マイクロン）
マーケティング ソリューション 事業	デジタルマーケティング全般の支援		サンカク
	デジタルサイネージシステムの販売		DS



# 2025年9月期 決算補足説明資料

本資料に含まれる業界の動向や分析、今後の見通し、施策等は、現時点における情報に基づき判断したものであります。従いまして、将来の業績等につきましては、今後様々な要因により、大きく異なる可能性があります。

投資を行う際は、利用者ご自身のご判断で行われますようお願いいたします。

(連絡・お問合せ)  
株式会社 C Eホールディングス  
経営・事業企画室  
TEL.011-861-1600